

## Développer sa posture entrepreneuriale

« Futur créateur ou repreneur d'entreprise »

### OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Se connaître face à l'entrepreneuriat
- Utiliser les bons outils pour se lancer
- Avoir un plan d'action pour bien avancer
- Identifier ses moteurs pour entreprendre et définir un projet sur lequel s'engager.

**Les compétences visées** par cette formation font l'objet d'une évaluation

**Compétences acquises** Identifier ses moteurs pour entreprendre et définir un projet sur lequel se lancer

### PROGRAMME DE LA FORMATION

**Quiz en amont** : pour tester son niveau de connaissances dans l'entrepreneuriat

#### Module 1 – Découvrir ses raisons d'entreprendre

- Analyser son envie d'entreprendre  
*Autodiagnostic* : ses motivations, ses aspirations, ses buts
- Relier son envie d'entreprendre à sa situation professionnelle et/ou personnelle  
*Exercice d'application* : identification des motivations individuelles
- Concrétiser son envie d'entreprendre en définissant un projet potentiel
- Identifier la raison d'être de ce projet, pour soi et pour le marché
- Enumérer les raisons d'exister de ce projet  
Mise en situation : les participants définissent chacun un projet qu'ils seraient susceptibles d'entreprendre à court ou moyen terme

#### Module 2 – Oser entreprendre

- Trouver des sources d'inspiration
- Gagner en créativité  
*Exercice d'application* : expérimentation d'outils favorisant la créativité
- Identifier les personnes et leurs ressources pour accompagner le projet
- Trouver des lieux d'échanges et de partages pour confronter son projet aux autres
- Définir des éléments de langage pour parler de son projet  
Mise en situation : les participants pitchent leur projet au groupe

#### Module 3 – Aligner son ambition pro et sa réalité perso pour créer sa vision

- Formaliser les ressources à disposition
- Choisir son rythme de développement  
*Mise en situation* : identification des forces et des faiblesses de son projet
- Définir sa vision
- Se projeter à 3 ans
- Ancrer son plan d'action  
*Mise en situation* : partage du groupe sur les perspectives de développement de leur projet

#### Module 4 – Identifier le modèle de business adapté

- Déterminer son client idéal
- Identifier ses concurrents
- Monétiser son offre  
*Exercice pratiques* : recherche et analyse du paysage concurrentiel, rédaction du profil type de son client, modélisation de l'offre

**Quiz en aval** : pour valider les acquis de la formation et formaliser sa progression



**Formation en groupe**  
En inter (centre de formation)

REF-CE004

Tarif : 805 €  
(Petits déjeuners offerts)

**Durée : 2 jours soit 14 heures**

#### Public visé

Toute personne souhaitant faire avancer un projet personnel.

Les salariés en cours de reconversion

#### Pré-requis

Avoir envie d'entreprendre et être en mesure de le faire.

**Participants** : 4 à 8 stagiaires

#### Formateur

Compétences en création d'entreprise et gestion.  
Formateur ayant une expérience significative dans le cadre de la formation professionnelle d'adultes.

#### Méthode pédagogique et technique

Formation dispensée de façon active avec de nombreux cas pratiques : cas d'entreprise, études de cas tirées de situations réelles. Pédagogie participative favorisant le partage d'expériences et d'expertises. Cours collectifs en salle.  
Bilan diagnostic individuel  
Utilisation du paperboard numérique & de l'écran tactile.

#### Evaluation et suivi de la formation

Entretien d'évaluation du stagiaire en début de formation par un Quiz.

Evaluation des compétences acquises au fur et à mesure de la formation par des quizz

#### En fin de formation

- Questionnaire de satisfaction à renseigner
- Attestation de formation

### Développer l'Esprit d'Entreprendre



« L'accession à l'Esprit d'Entreprendre commence à travers les apprentissages et les compétences de base que sont : la confiance en soi, la résolution de problèmes, l'organisation, le goût du défi, la remise en question, l'esprit critique, la prise d'initiatives, l'exploitation constructive d'un échec, l'anticipation, la réalisation de projets... »